**Эффективность деятельности предприятия: сущность, виды, показатели.**

***Эффективность предприятия***представляет собой комплексную оценку конечных результатов использования основных и оборотных фондов, трудовых и финансовых ресурсов и нематериальных активов за определённый период времени.

**ВИДЫ:**

*1. По итогам полученных результатов*. По этому признаку можно выделить 3 вида эффективности: экономическую, социальную и социально-экономическую.

Экономический эффект отображает различные стоимостные показатели, которые характеризуют промежуточные и конечные результаты производства на предприятии. Формами проявления экономической эффективности являются различные экономические эффекты: увеличение продуктивности труда, снижение себестоимости продукции, увеличение прибыли, снижение материалоёмкости, фондоёмкости, трудоёмкости продукции и т.д.

Формы проявления социальной эффективности связаны с получением социальных эффектов: улучшение условий труда, рост жизненного уровня населения, улучшение экологических параметров, увеличение продолжительности жизни людей и др.

Социальный эффект сводится к укорочению продолжительности рабочей недели, увеличению количества новых рабочих мест и уровня занятости населения, улучшению условий труда и быта, состояния окружающей среды, общей безопасности жизни. Социальные последствия производства могут быть не только позитивными, но и негативными (увеличение безработицы, усиление инфляции, ухудшение экологических показателей).

Формы проявления социально-экономической эффективности обусловлены старанием получить максимальный экономический эффект при заданных параметрах социального характера. *По характеру действующих затрат.*По этому признаку различают эффективность используемых ресурсов и эффективность затрат. К эффективности применяемых ресурсов относят: эффективность производственных фондов, эффективность трудовых ресурсов, эффективность нематериальных активов. К эффективности затрат относятся: эффективность капитальных вложений, эффективность поточных затрат, эффективность совокупных затрат. Как видно уже из самих названий отдельных видов эффективности, которые входят к первой и второй группе, разделение на эти группы обусловлено необходимостью дать ответ на такой вопрос: при определении эффективности полученный эффект нужно относить ко всей совокупности ресурсов, применяемых на предприятии, или только к этой их части, которая непосредственно берёт участие в создании этого эффекта. Анализ аргументов побочников того или другого варианта ответа на этот вопрос свидетельствует, что единой мысли тут нет. А в конкретной ситуации в случае необходимости оценивания эффективности деятельности предприятия следует применять тот вариант, который является наиболее адекватным экономическому заданию, которое решается. Поэтому право на существование имеют показатели эффективности обоих обозначенных групп.

*2. По видам хозяйственной деятельности.* К этой группе показателей эффективности относятся: эффективность производственной, торговой, банковской, страховой и других видов деятельности. Специфика вида деятельности, безусловно, накладывает определённый след на методологию определения эффективности деятельности конкретного предприятия или его структурных подразделений, которые проявляются в специфике даже самих показателей эффективности, которые применяются для этого.

*3. По уровню объекта хозяйства.*К этой группе относят: эффективность экономики в целом, эффективность отрасли, объединение предприятий, предприятия структурного подразделения, эффективность производства отдельных видов продукции.

*4. По уровню оценивания.* Относительно к этому признаку эффективность может быть уровня общества и уровня субъекта предприятия (хозяйства). Необходимость разделения показателей эффективности на эти две группы обусловлена определённой антагонистичностью интересов общества и индивида или их институционных аналогов--государства и предприятия. Как следствие, имеет место несоответствие между критериями оценивания эффективности тех или других явлений или мероприятий. Государство имеет свои критерии, а предприятия--свои, и они часто отличаются. Так, оценивая экономический эффект деятельности предприятия, государство вычисляет его валовую прибыль. Последний содержит сумму налогов и других обязательных платежей, которые выплачиваются с прибыли. Для предприятия же эффект--это чистая прибыль, которая остаётся в его распоряжении после оплаты всех обязательных платежей.

*5. По условиям оценивания.* По этому признаку выделяют реальную, расчётную и условную эффективность. Реальная эффективность--это фактический уровень затрат и результатов по данным бухгалтерского учёта и отчётности. Расчётная--базируется на проектных или плановых показателях, полученных расчётным путём. Условная эффективность используется для оценивания работы структурных подразделений предприятия.

*6. По степени увеличения эффекта.* Этот признак даёт возможность выделить первичную и мультипликационную эффективность. Необходимость такого раздела видов эффективности вызвана тем, что в результате совершения тех или других мероприятий может наблюдаться как одноразовый эффект, так и мультипликационный. Речь про мультипликационный эффект может идти тогда, когда начальный эффект повторяется и умножается на разных уровнях данного предприятия, а также распространяется на другие предприятия и организации.

*7. По цели определения.* По этому признаку различают абсолютную и сравнительную эффективность. Абсолютная эффективность характеризует общую её величину, которую получает предприятие в результате своей деятельности за определённый промежуток времени. Сравнительная эффективность определяется путём сравнения возможных вариантов хозяйства и выбора лучшего из них. Её уровень отбивает экономические, экологические, социальные и другие преимущества определённого варианта реализации хозяйственных решений сравнительно с другими вариантами.

*8. По типу процесса.* Этот признак даёт возможность дифференцировать подходы к оцениванию эффективности, учитывая специфику отдельных процессов, которые происходят на предприятии. С точки зрения этого признака можно отдельно рассматривать эффективность производственных процессов, эффективность управления, эффективность инвестиционной, инновационной, маркетинговой, финансовой деятельности

**ПОКАЗАТЕЛИ:**

Обобщающие показатели эффективности деятельности предприятия в целом определяются сопоставлением объема всех средств предприятия и совокупного результата его деятельности.