**БИЗНЕС-ПЛАН**

**Название проекта:** интернет-магазин косметики.

Разработчики проекта:

Ахтямова Адэля и Чикеева Аиша

2022г.

**Резюме проекта.**

Интернет-магазин-один из наиболее популярных и современных видов предпринимательства. Все потому, что при грамотном подходе есть много шансов отлично заработать. Мы создадим хороший интернет-магазин с широким ассортиментом и высоким уровнем сервиса, увеличим географию продаж на область и всю РФ почтовой отправкой.

Мы планируем открыть интернет-магазин косметики для женщин. Целевая аудитория до 25 до 45 лет.

График работы магазина-круглосуточный.

С 09:00 до 20:00 будут приниматься заказы по телефону, размещение заявки в интернете возможно в любое время.

**В магазине будут представлены такие категории товаров:**

* Все для ухода за лицом
* Уход за телом
* Все для макияжа
* Уход за ногтями

**КОНКУРЕНТНОСТЬ**

В последние 5-7 лет торговля через интернет-магазины увеличивает свои обороты по причине огромного спроса. Интернет-магазины развиваются очень серьезно. А магазины косметики всегда востребованы как офлайн, так и онлайн, особенно если есть широкий выбор брендов, высокое качество и доступные цены. Но имеет место и сильная конкуренция на этом рынке.

**Для того, чтобы обойти конкурентов мы будем следовать следующим пунктам:**

* Мы не будем завышать цены
* Будем завозить побольше ассортимента, которые отсутствуют у конкурентов
* Завозить только качественный товар

**РИСКИ**

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование риска | Решение |
| Сильная конкуренция на рынке | Работа над ассортиментом, предложение качественной косметики и самых распространенных брендов, активная реклама, тщательный отбор поставщиков товара |
| Поставка некачественной или неоригинальной продукции | Заключить договор о сотрудничестве с поставщиком, у которого есть необходимые сертификаты качества, при неудачной поставке оперативно сделать обмен или отказаться от дальнейшего сотрудничества с этим поставщиком |
| Кризис в стране, снижение спроса на товар | Быстро проработать обновленный ассортимент, закупить товар бюджетной категории, усилить рекламную компанию |

**РАСХОДЫ ПО СОЗДАНИЮ БИЗНЕСА**

В самом минимальном варианте можно начать бизнес, имея на руках десяток тысяч рублей. Направить 3 тысячи из них на раскрутку, 8 тысяч на товар. И лично без помещения работать онлайн, осуществляя доставку самостоятельно по пред заказу.

**ДОХОД**

Чтобы интернет-магазин вышел на хорошую доходность, а реклама начала давать наилучший эффект, потребуется не менее 2-3 месяцев активной работы.

**Для хорошей окупаемости будут проводиться акции:**

* Сезонные распродажи *( в середине лета распродавать средства для загара или в конце зимы делать скидки и распродажи кремов от мороза)*
* При покупке на большую сумму- бесплатная доставка
* Скидка за репост в социальных сетях либо розыгрыш косметических подарков
* Скидки на Новый год, 8 Марта